

Communiqué de Presse

Paris/Dubaï, le 9 novembre 2009

SG Private Banking renforce ses équipes dirigeantes au Moyen Orient

SG Private Banking, la ligne métier de gestion de fortune du groupe Société Générale, renforce son dispositif au Moyen-Orient en nommant deux nouveaux dirigeants : Eddy Abramo, Directeur Général de SG Private Banking (Middle East)* et Eric Lorentz, Directeur en charge de la clientèle fortunée arabe.

Eddy Abramo poursuivra la stratégie de croissance de la banque privée à Bahreïn, Abu Dhabi et Dubaï. Il supervisera notamment le développement de l'offre de produits et de services destinée aux particuliers fortunés arabes et indiens.

Basé aux Emirats Arabes Unis, Eric Lorentz dirigera et coordonnera les activités marketing et commerciales à destination de la clientèle arabe des bureaux de SG Private Banking en Europe et au Moyen Orient. Sa longue expérience dans la mise en place et dans la gestion de services dédiés aux particuliers et familles fortunés du Golfe est un atout essentiel à l'essor de la banque privée localement.

Ces deux nominations clés confirment les ambitions de SG Private Banking de devenir un acteur de référence de l'industrie de la gestion de fortune au Moyen-Orient et démontre l'engagement du groupe Société Générale de développer ses activités dans cette région.

**Nom légal : Société Générale Bank and Trust (Middle East)*

Eddy Abramo, 37 ans, titulaire d'un master en Finance à La Sorbonne, intègre le groupe Société Générale en 1997 en tant que gérant de portefeuilles pour SG Private Banking à Paris. En 2002, il rejoint le service de gestion diversifiée de Société Générale Asset Management et y développe une offre de gestion sous mandat. En 2006, il rejoint de nouveau SG Private Banking et crée le centre d'expertise Hedge Funds Advisors, chargé de l'analyse et de la sélection des fonds de gestion alternative proposés aux clients fortunés de la banque privée.

Eric Lorentz, 49 ans, est titulaire d'un MBA de l'Université de Californie Los Angeles et est diplômé de l'Université Américaine de Beyrouth. Il débute sa carrière en 1985 chez Citibank Bahreïn comme cambiste avant de prendre en charge les activités de trésorerie de la banque en Afrique. En 1992, il intègre Citibank Private Bank à New York pour superviser les clientèles privées suisse, française et du Benelux avant de rejoindre JP Morgan en 1994 pour développer celle du Moyen-Orient. A partir de 2001, Eric Lorentz développe l'offre de la banque privée de Barclays sur la clientèle moyen orientale et supervise les équipes de Londres, Genève et Dubaï. Il revient dans le Golfe en 2006 pour établir plusieurs initiatives de gestion de fortune au Qatar et en Arabie Saoudite.

SERVICE DE PRESSE
SOCIETE GENERALE- GIMS

Elisa O'NEILL
+33 (0)1 42 14 39 24
elisa.oneill@socgen.com

Jolyon BARTHORPE
+33 (0)1 42 14 34 55
jolyon.barthorpe@socgen.com

GIMS/COM - Immeuble SGAM
170, place Henri Regnault
92043 Paris La Défense cedex - France
Fax: +33 (0)1 42 14 53 82

SERVICE DE PRESSE
SOCIETE GENERALE
+33 (0)1 42 14 67 02
www.societegenerale.com

Société Anonyme au capital de
981 064 137 EUR
552 120 222 RCS PARIS

Media Contact:

Société Générale Private Banking (Middle East)

Vladka Mervova

Tel: 971-4-4257641

vladislava.mervova@socgen.com

Regulated by the DFSA

Société Générale

Société Générale est l'un des tout premiers groupes de services financiers de la zone euro. Avec 163 000 personnes dans le monde, son activité se concentre autour de trois grands métiers :

- Réseaux de détail & Services financiers qui comptent plus de 30 millions de clients particuliers en France et à l'international.
- Gestions d'actifs & Services aux investisseurs, où le Groupe compte parmi les principales banques de la zone euro avec 2 906 milliards d'euros d'actifs en conservation et 333 milliards d'euros sous gestion à fin juin 2009.
- Accompagnant ses clients dans de nombreux secteurs, la Banque de financement & d'investissement, Société Générale Corporate & Investment Banking offre des solutions sur mesure en s'appuyant sur son expertise globale en matière de banque d'investissement, de financements et d'activités de marchés.

Société Générale figure dans 3 indices internationaux de développement durable : FTSE4good, ASPI et Ethibel.

www.societegenerale.com

SG Private Banking

SG Private Banking, l'activité de gestion de fortune du groupe Société Générale, se classe parmi les leaders de la banque privée avec des actifs sous gestion de 71 milliards d'euros à fin juin 2009.

Avec 2 900 collaborateurs dans 21 pays à travers le monde, SG Private Banking offre des solutions de gestion de fortune à une clientèle d'entrepreneurs et de particuliers fortunés disposant de plus d'un million d'euros d'avoirs financiers.

SG Private Banking offre également des services de gestion de fortune dédiés aux particuliers et familles très fortunés dans le monde via notamment l'alliance mondiale conclue avec Rockefeller & Company.

SG Private Banking propose des solutions d'ingénierie financière et patrimoniale (conseil en fiscalité, trusts...) internationales, une expertise mondiale en matière de produits structurés, de hedge funds, de mutual funds, de fonds de private equity et de solutions d'investissement en immobilier et un accès aux marchés des capitaux.

Le savoir-faire reconnu de ses équipes en matière de gestion de fortune et d'allocation d'actifs est régulièrement récompensé : elle a été élue en 2009 Meilleure Banque Privée Mondiale et en Europe pour son offre de produits structurés et Meilleure Banque Privée au Luxembourg et au Japon par le magazine Euromoney. Elle compte parmi les 3 meilleures banques privées en Europe et a obtenu en 2009 le titre de « Meilleure Banque Privée pour son offre de services destinés aux Family Offices » par le magazine Private Banker International.

www.sgprivatebanking.com