

## Communiqué de Presse

Paris, le 7 décembre 2005

### **La Société Générale fait profiter 400 000 clients des nouveaux services innovants de son contrat d'assurance vie SEQUOIA**

Pour le rendre à la fois plus efficace et plus sûr, la Société Générale a enrichi le 7 novembre son produit d'assurance vie SEQUOIA en offrant l'accès à :

- une vaste palette de nouveaux services d'arbitrages automatiques particulièrement souples, permettant aux clients de mettre en œuvre les stratégies de placement élaborées avec leur conseiller Société Générale,
- un service innovant d'alertes en temps réel, pour suivre les hausses et baisses de l'épargne investie sur les plus de 50 supports du contrat.

**Ces évolutions, adaptées aux attentes des clients dans le nouveau contexte des marchés financiers, profiteront à tous les détenteurs du contrat, et à ceux de son prédécesseur TERCAP.**

SEQUOIA, principal contrat d'assurance vie multisupport de Sogécap, filiale d'assurance vie du Groupe Société Générale, est régulièrement récompensé pour ses performances, la qualité de ses prestations et la richesse de ses fonctionnalités. Il propose notamment un large choix de 52 supports d'investissement représentatifs de toutes les classes d'actifs et places financières, un reporting de grande qualité, un niveau de garanties élevé et des frais compétitifs.

Fidèle à sa réputation de produit à la pointe de l'innovation, SEQUOIA propose en option, depuis le 7 novembre 2005, quatre nouveaux services innovants. **Ces services d'arbitrages automatiques et d'alertes permettent de mettre en œuvre les stratégies de placement définies par le client avec son conseiller Société Générale et de l'informer rapidement des évolutions de son capital afin de prendre les bonnes décisions au bon moment.** Il bénéficiera ainsi d'un placement plus sûr, efficace et personnalisé.

SEQUOIA se démarque du marché par le nombre et la souplesse de ces services. En outre, le service « Alertes » est une véritable innovation sur le marché de l'assurance vie.

SERVICE DE PRESSE  
SOCIÉTÉ GÉNÉRALE

Jérôme FOURRE  
+33 (0)1 42 14 25 00

Stéphanie CARSON-PARKER  
+33 (0)1 42 14 95 77  
Hélène AGABRIEL  
+33 (0)1 42 14 97 13  
Laura SCHALK  
+33 (0)1 42 14 52 86

COMM/PRS  
Tour Société Générale  
92972 Paris La Défense cedex  
France  
Fax: +33 (0)1 42 14 28 98  
www.socgen.com

SOCIÉTÉ GÉNÉRALE  
Société Anonyme au capital  
de 541 906 598.75 EUR  
552 120 222 RCS PARIS

## **Des services qui répondent aux attentes actuelles des épargnants et accompagnent la mise en œuvre de stratégies de placement élaborées avec leur conseiller Société Générale...**

### ✓ *Prendre ses gains régulièrement pour éviter les retournements*

Le service « **Sécurisation des gains** » arbitre automatiquement les gains des supports en unités de compte sur le support en euros, lorsque ces gains dépassent un seuil que le client a fixé.

Ce service protège ainsi ses gains d'un éventuel retournement des marchés financiers.

Le client **choisit librement** les supports qu'il souhaite protéger et le seuil de gains fixé pour chaque support parmi 5%, 10%, 15% ou 20%.

Le calcul des gains est **quotidien** pour une réactivité maximale.

### ✓ *Réconcilier sécurité et performance*

Le service « **Dynamisation du rendement** » arbitre une fois par an le rendement du support en euros vers des supports en unités de compte (actions, obligations, immobilier) **sélectionnés par le client**, selon la répartition de son choix.

Il s'adresse au client qui recherche une sécurité renforcée, en lui faisant profiter du dynamisme des marchés financiers sans aucun risque pour son capital initial.

### ✓ *Maintenir dans le temps sa stratégie d'allocation d'actifs*

Parce qu'une bonne allocation d'actifs initiale est une composante déterminante de la performance à long terme, le service « **Diversification constante** » maintient dans le temps la répartition personnalisée du capital, entre les différents supports, construite à l'origine par le client avec son conseiller Société Générale, pour éviter que les fluctuations des marchés ne viennent en perturber les effets.

Il s'adresse en priorité au client averti souhaitant diversifier son capital sur plusieurs supports et manquant de temps pour le suivre régulièrement.

Le client **choisit librement** les supports, dont le support en euros, représentatifs de **toutes les classes d'actifs** (actions, obligataires, immobiliers), ainsi que sa répartition personnalisée.

L'allocation initiale est rétablie **trimestriellement**.

### ✓ *Assigner des objectifs à son épargne et agir quand ils sont atteints*

Le service « **Alertes** » informe le client en temps réel par SMS ou e-mail lorsque les gains ou les pertes constatés sur un de ses supports en unités de compte dépassent un seuil qu'il fixe librement.

Ce service permet au client de surveiller de près l'évolution de ses supports et de garder la maîtrise de son investissement.

Le service « Alertes » est une véritable innovation sur le marché de l'assurance vie : le client est informé sur le capital qu'il a réellement gagné ou perdu sur chacun de ses supports en unités de compte, et non sur la simple fluctuation de la valeur d'OPCVM entre deux dates.

**L'ensemble des clients** de SEQUOIA, qu'ils soient **anciens ou nouveaux**, peut profiter de ces services.

Ils sont également proposés dans le cadre du contrat multisupport TERCAP (prédécesseur de SEQUOIA commercialisé jusqu'en 1995) et du contrat de capitalisation multisupport SOGECAPI PATRIMOINE. Ce sont donc au total près **de 400 000 clients qui y ont accès**.

Pour toute information sur SEQUOIA et ses nouveaux services, merci de vous adresser à :

- Pascal GUY – Responsable des relations presse Sogécap : 01 46 93 55 41
- Sophie HUGUET – Chargée de relation presse Sogécap : 01 46 93 55 27

---

### **Groupe Société Générale**

La Société Générale est l'un des tout premiers groupes de services financiers de la zone euro. Avec 93 000 personnes dans le monde, son activité se concentre autour de trois grands métiers :

- Réseaux de détail & Services financiers qui comptent près de 19 millions de clients particuliers en France et à l'international.
- Gestions d'actifs & Services aux Investisseurs, où le Groupe compte parmi les principales banques de la zone euro avec 1 317 milliards d'euros en conservation et 370 milliards d'euros sous gestion à fin septembre 2005.
- Banque de financement & d'investissement. SG CIB se classe durablement parmi les leaders européens et mondiaux en marché de capitaux en euro, produits dérivés, et financements structurés.

La Société Générale figure dans les quatre principaux indices internationaux de développement durable.

[www.socgen.com](http://www.socgen.com)

### **SOGECAP**

SOGECAP est la compagnie d'assurance vie du Groupe Société Générale. Spécialiste des produits en unités de compte, SOGECAP se positionne au 5ème rang des assureurs vie français et au 3ème des bancassureurs. En 2004, sa part de marché en France était de 6,3% pour un chiffre d'affaires de 6,8 milliards d'euros, en hausse de 16%.

Séquoia, créé en 1994, est un contrat collectif d'assurance vie assuré par SOGECAP. Il est le principal contrat d'assurance vie distribué par le réseau de la Société Générale et le deuxième contrat d'assurance vie le plus souscrit en France<sup>1</sup>. A fin août 2005, sa collecte ressortait à 3 milliards d'euros en hausse de 9% sur 2004. A la même date, il représentait un encours géré de 22 milliards d'euros.

---

<sup>1</sup> Source : *La Tribune de l'Assurance*, septembre 2005