

Paris, le 27 octobre 2003

## INFORMATION PRESSE

### La Société Générale affirme son engagement auprès des artisans, commerçants et entrepreneurs en lançant une offre d'accompagnement des cédants pour la transmission de leur entreprise

Avec plus de 500.000 chefs d'entreprise de plus de 50 ans qui doivent organiser la pérennité de leur affaire et préparer leur retraite, la transmission est au cœur des préoccupations du monde des professionnels.

La Société Générale qui propose, depuis déjà plusieurs années, des solutions adaptées à la création et au développement, élargit aujourd'hui son action en proposant aux professionnels et aux entrepreneurs de les accompagner dans la transmission de leur affaire.

L'objectif de la Société Générale est d'aider les cédants à maîtriser les deux facteurs de réussite de tout projet de transmission, d'une part l'**anticipation** de l'opération, d'autre part le recours à des **conseils** spécialisés.

Pour bâtir et proposer une offre complète, la Société Générale a mis en oeuvre deux partenariats, avec le réseau des **Chambres de métiers** et les cabinets du Groupement **d'experts-comptables** indépendants France Défi, qui deviennent ainsi des acteurs à part entière de ce dispositif d'accompagnement.

Face aux besoins exprimés par les artisans, commerçants et entrepreneurs réfléchissant à la cession de leur affaire, la Société Générale propose notamment :

- un guide pratique et des réunions d'information, pour **sensibiliser et informer** les cédants potentiels sur les étapes à suivre dans la construction du projet de cession, sur l'environnement juridique et fiscal de la transmission ou les solutions d'optimisation existantes,
- un diagnostic de la situation patrimoniale et professionnelle du cédant pour **déterminer les mesures** préparatoires aptes à faciliter la transmission,
- une sélection de bourses d'opportunités pour **favoriser la rencontre entre les cédants et repreneurs potentiels**,
- un prêt pour **financer les reprises** de commerces, d'entreprises artisanales et de services, au taux préférentiel de 3,75%<sup>1</sup>, quel que soit le montant du crédit.

<sup>1</sup> Taux nominal hors assurance en vigueur au 01/10/03, applicable sous certaines conditions. Pour un prêt de 15 000 euros sur 5 ans par exemple, le coût global s'établirait à 1.944,60 euros (dont intérêts : 1.473,60 euros, assurance : 291,60 euros et frais de dossier : 179,40 euros TTC). Soit un TEG (HT) de 4,88 %.



GRUPE

BANQUE DE DETAIL – GESTION D'ACTIFS – BANQUE DE FINANCEMENT & D'INVESTISSEMENT

#### CONTACTS

##### SOCIÉTÉ GÉNÉRALE

Jérôme FOURRÉ  
+33(0)1 42 14 25 00  
Joëlle ROSELLO  
+33(0)1 42 14 58 39  
Stéphanie CARSON-  
PARKER  
+33(0)1 42 14 95 17  
Sophie PEQUIGNET  
+33(0)1 41 45 97 13

COMM/PRS  
Tour Société Générale  
92972 Paris-La Défense  
cedex  
France  
Fax +33(0)1 42 14 28 98  
[www.socgen.com](http://www.socgen.com)

SOCIETE GENERALE  
Société Anonyme au capital  
de 537 712 831,25 EUR  
552 120 222 RCS PARIS

La Société Générale devient la première banque à proposer aux professionnels et entrepreneurs un accompagnement aussi complet et personnalisé pour la Transmission de leur patrimoine tant privé que professionnel.

Dans le cadre de cette offre novatrice, la Société Générale a passé un accord de partenariat avec :

**L'Assemblée Permanente des Chambres de Métiers (APCM)** fédère les 106 Chambres départementales de métiers et les 22 Chambres régionales de métiers. Ces Chambres représentent les intérêts généraux de l'Artisanat français c'est-à-dire de 850.000 entreprises artisanales et assurent des missions de service. Pour favoriser la transmission, les Chambres de métiers proposent une visite des entreprises à céder, un diagnostic nécessaire à leur mise en vente et l'alimentation du site [www.bnoa.net](http://www.bnoa.net), la bourse d'opportunités développées pour le monde de l'Artisanat.

**France Défi**, 1er groupement français d'experts-comptables et de commissaires aux comptes indépendants, réunit 430 experts comptables, 2600 collaborateurs répartis sur 230 sites géographiques. Spécialistes du conseil pluridisciplinaire aux entrepreneurs individuels et aux petites entreprises, les cabinets de FRANCE DEFI ont développé une offre de services dédiée à la transmission d'entreprise. Leur mission consiste à accompagner et à assurer la conduite du projet de cession, jusqu'à son aboutissement, et notamment à déterminer les facteurs clés de réussite et la valeur de l'entreprise.

**La Société Générale** est l'un des tout premiers groupes de services financiers de la zone euro. Avec plus de 80 000 personnes dans le monde, son activité se concentre autour de trois grands métiers :

- la banque de détail qui compte plus de 15 millions de clients en France et à l'international.
- la gestion d'actifs, où le Groupe compte parmi les principales banques de la zone euro avec 273 Mds EUR sous gestion à juin 2003.
- la banque de financement et d'investissement. SG CIB se classe durablement parmi les leaders européens et mondiaux en marché de capitaux en Euro, produits dérivés, et financements structurés.

La Société Générale figure dans les quatre principaux indices internationaux de développement durable.  
[www.socgen.com](http://www.socgen.com)



**GROUPE**

**BANQUE DE DETAIL – GESTION D'ACTIFS – BANQUE DE FINANCEMENT & D'INVESTISSEMENT**